業績アップ までのストーリ 具体策を 見える化! 目標達成に向けた E計画策)

事業計画とは、自社が将来あるべき姿に到達するための"道しるべ"であり、企業の業績を伸ばすに は不可欠なものです。しっかりとした計画があれば、進んでいる方向が目標に向かっていることを確認 出来ます。また、途中で迷ったとしても、計画があれば進むべき方向に軌道修正することができます。

本セミナーでは、今後の方向性について、頭の中でやりたいと思っていることを「見える化」し、目 標達成に向けた日頃の頑張りをカタチにします。「今の経営を見つめ、今後の経営について考えたい」「売 上を増やすための仕組みについて考えたい」とお考えの方は、この機会に奮ってご受講ください!

《内容》

■ <1部> 事業計画はなぜ必要?

事業計画の必要性を説明し、目標達成までのストーリー (経営戦略) の描きかたを紹介します。

■ <2部> ワークショップ

実際に目標達成に向けた事業計画の核となる経営戦略を 考え、作成するワークショップを行います。



コンサルティング・シスト 代表 中小企業診断士

人と企業の戦略アドバイザー。観光バス会社 で添乗員や営業の仕事を5年間経験した後、各 務原商工会議所に転職し、地域中小企業の支援 業務に16年間従事。2008年、経営コンサル タントとして独立開業。

地元岐阜県、愛知県を中心に全国で年間約 180回のセミナーや研修の講師を務める他、 起業家、経営者、後継者の相談も年間約300 件行っている。2019年4月より、飛騨市ビ ジネスサポートセンター長を務めている。



令和5年 3月3日金

 $13:30 \sim 16:30$

多治見市産業文化センター 4F 多治見商工会議所研修室

会場: 20名



- ◆新型コロナウイルス対策を徹底して開催致します。マスクの着用を必須と し、体温が37.5℃以上ある方は受講をご遠慮頂く場合がございます。
- ◆新型コロナウイルス感染症の影響により、会場の定員縮小や、形式が完全オ ンラインとなる可能性があります。あらかじめご了承下さい。
- ◆オンラインで受講をご希望の方はメールアドレスにURLを送付します。当日 は、URLからログインをして下さい。※申込完了の連絡は致しません。

申込方法:下記①~②のいずれかから申込み下さい。

- ①右記申込フォームのQRコードから申込
- ②FAX申込み



標達成に向けた事業 FAX: 0572-22-6100

以下ご記入のうえ切りとらずに、FAX送信してください。 多治見商工会議所 担当:澤田行

事業所名	業種		
受講者名	役 職		
E-mail	電話	FAX	